

Kundennähe zahlt sich aus

itelligence verstärkt Mittelstandsvertrieb in Deutschland durch neuen Vertriebsbereichsleiter Mittelstand Ralf Stoll

Bielefeld, 2. April 2009 – itelligence AG, weltweit einer der erfolgreichsten SAP-Partner für mittelständische Unternehmen, verstärkt seine Vertriebsaktivität im Mittelstand deutlich. Ralf Stoll, 40, übernahm am 1. April dazu die neu geschaffene Position als Vertriebsbereichsleiter Mittelstand.

Bereits in den letzten Monaten begann das Unternehmen seine Vertriebsstrukturen für die besonderen Bedürfnisse seiner Mittelstandskunden zu erweitern. Um den neuen Herausforderungen des Marktes auch hinsichtlich der aktuellen Marktsituation, zu begegnen verstärkt itelligence seine Vertriebskapazitäten im mittelständischen Neukundenbereich.

Durch und durch vertriebsorientiert, verantwortet Ralf Stoll bei der itelligence AG damit einen stark wachsenden Bereich. Er und sein Team ergänzen das bestehende Vertriebsteam der itelligence in Deutschland unter Dr. Andreas Pauls, der weiterhin die vertriebliche Gesamtverantwortung für den Bereich des SAP-Lizenz- und Projektgeschäfts in Deutschland und Österreich trägt.

Ralf Stoll verfügt über umfangreiche Vertriebs- und Management-Erfahrung im SAP-Umfeld, die er bereits als Leiter Mittelstand bei IDS Scheer, als Vertriebsleiter Fertigung der SAP, Geschäftsbereich Mittelstand, und als regionaler Vertriebsleiter bei der Steeb Anwendungssysteme GmbH unter Beweis stellte.

Dr. Andreas Pauls, Geschäftsleitung Vertrieb Deutschland/Österreich: „Ralf Stoll verstärkt mit seiner reichhaltigen Erfahrung unser Management-Team im Vertrieb und wir werden mit ihm unsere führende Rolle im deutschen Mittelstand mit einer noch stärkeren Fokussierung auf das Neukundengeschäft insbesondere unter den momentanen wirtschaftlichen Rahmenbedingungen weiter ausbauen.“

Ralf Stoll, Vertriebsbereichsleiter Mittelstand itelligence AG: „itelligence hat einen klaren Mittelstandsfokus, ein darauf ausgerichtetes Lösungsportfolio sowie eine ausgeprägte Umsetzungskompetenz. Dies sind die Grundlagen für ein nachhaltig erfolgreiches Mittelstandsgeschäft, das ich gerne weiter erfolgreich ausbauen will“.

itelligence Pressemitteilung

Kundennähe zahlt sich aus

itelligence verstärkt Mittelstandsvertrieb in Deutschland durch neuen Vertriebsbereichsleiter Mittelstand Ralf Stoll

Redaktionsservice:

Nutzen Sie den Bildservice von itelligence und fordern Sie ein Bild von Ralf Stoll bei silvia.dicke@itelligence.de an.

Über itelligence

itelligence ist als einer der international führenden IT-Komplettdienstleister im SAP-Umfeld mit mehr als 1.450 hochqualifizierten Mitarbeitern in 17 Ländern in 5 Regionen (Asien, Amerika, Westeuropa, Deutschland/Österreich und Osteuropa) vertreten. Als SAP Business- und Support-Alliance- sowie Global Partner Hosting und Global Partner Services realisiert itelligence für über 3.000 Kunden weltweit komplexe Projekte im SAP-Umfeld. Im Jahr 2006 erhielt itelligence den Gold-Partner-Status der SAP in Deutschland, die USA folgten 2007. Mit seinem umfassenden Leistungsspektrum – von SAP-Strategie-Beratung, SAP-Lizenzvertrieb über selbstentwickelte SAP-Branchenlösungen bis hin zu Outsourcing & Services – erzielte das Unternehmen in 2007 einen Gesamtumsatz von 190,9 Mio. Euro, nach den vorliegenden vorläufigen Ergebnissen erreichte itelligence 2008 einen Umsatz von 216 Mio. Euro.

Public Relations:
Silvia Dicke
Tel: ++49 (0) 521-91448 107
Fax: ++49 (0) 521-91445 201
silvia.dicke@itelligence.de

itelligence AG
Königsbreite 1
33605 Bielefeld
<http://www.itelligence.de>