

### **itelligence® USA ernennt Edward Walovitch zum Vice President of Sales**

**Cincinnati, 9. Mai 2007** – itelligence Inc. hat heute die Ernennung von Edward Walovitch zum USA Vice President of Sales bekannt gegeben. In dieser Position ist er für den inländischen SAP-Vertrieb im Bereich Mittelstand (KMU) verantwortlich.

„Da itelligence sich weiterhin auf Wachstumskurs befindet und von beispiellosen Chancen für SAP im KMU-Markt profitiert, benötigen wir die Branchenerfahrung und Führungskompetenz, die Edward Walovitch bietet“, so Steve Niesman, President und CEO von itelligence. „Wir freuen uns auf die positiven Impulse, die er unserem Unternehmen und Management-Team geben wird.“

Walovitch verfügt über einen umfassenden Management-Hintergrund im Bereich ERP-Vertrieb sowohl bei Großunternehmen als auch bei mittelständischen Betrieben. Er kann über 25 Jahre Erfahrung in der Branche und mehrere leitende Vertriebspositionen vorweisen, darunter als North American Vice President of Sales bei Baan und IFS, wo er die nordamerikanischen Vertriebsabteilungen von Grund auf aufbaute. Darüber hinaus war er im Bereich der BPCS-Produkte von Infor tätig und arbeitete als Vertriebsdirektor bei Peoplesoft.

„Ich bin schon lange von itelligence beeindruckt, da das Unternehmen für seine ausgezeichneten Branchenkenntnisse, seinen hervorragenden Kundenservice und seine maßgeschneiderten Lösungen bekannt ist“, erklärte Walovitch. „Ich freue mich darauf, itelligence dabei zu unterstützen, seine anerkannte Branchen-Performance und seine Lösungen weiter auszubauen, um die Leistung von SAP an den Mittelstand weiterzugeben.“

Walovitch hat an der University of Illinois (Chicago Circle Campus) ein Bachelor-Studium absolviert.

#### **Über itelligence**

**itelligence ist als einer der international führenden IT-Komplettdienstleister im SAP-Umfeld mit mehr als 1.100 hochqualifizierten Mitarbeitern in 15 Ländern in 4 Regionen (Amerika, Westeuropa, Deutschland/Österreich und Osteuropa) vertreten. Als SAP Business-, Service- und Support-Alliance- sowie Global Partner Hosting und Global Services Partner realisiert itelligence für über 2.500 Kunden weltweit komplexe Projekte im SAP-Umfeld. Im Jahr 2006 erhielt itelligence den Gold-Partner-Status der SAP, 2007 folgten die Schweiz und USA. Mit seinem umfassenden Leistungsspektrum – von SAP-Strategie-Beratung, SAP-Lizenzvertrieb über selbstentwickelte SAP-Branchenlösungen bis hin zu Outsourcing & Services – erzielte das Unternehmen in 2006 einen Gesamtumsatz von 163,8 Mio. Euro.**